

## **BAB V**

### **PENUTUP**

#### **1. Kesimpulan**

Kesimpulan yang dapat ditarik dari sistem penjualan ini adalah :

- a. Penggunaan sistem penjualan secara manual pada Pangkal Pewter memerlukan banyak waktu serta keakuratan data atau informasi yang kurang terjamin. Padahal kegiatan penjualan merupakan kegiatan rutinitas setiap harinya dan memerlukan ketelitian yang cukup.
- b. Tingkat kesalahan pada penggunaan sistem manual pada Pangkal Pewter lebih besar dibanding dengan menggunakan sistem yang sudah terkomputerisasi seperti dalam proses perhitungan.
- c. Dengan adanya sistem penjualan secara komputerisasi pengolah data, penyajian informasi laporan penjualan akan lebih cepat, akurat serta keamanan data akan lebih terjamin karena tempat atau media penyimpanan lebih terjaga.
- d. Dengan menggunakan sistem penjualan yang sudah terkomputerisasi diharapkan masalah atau hambatan yang dihadapi dalam sistem manual dapat teratasi atau meminimalkan kesalahan yang terjadi dalam sistem manual seperti dalam penyajian informasi yang kurang cepat dan keakuratan data yang kurang terjamin.

#### **2. Saran**

Adapun beberapa hal yang dapat disampaikan sebagai suatu masukan antara lain :

- a. Pemakai atau *user* harus memiliki penguasaan dan kemampuan dalam bidang komputer baik *hardware* maupun *software* yang baik yang dibutuhkan dalam sistem komputerisasi penjualan. Dan jika perlu dilakukan pelatihan atau *training* khusus untuk menjalankan sistem yang baru ini, baik dalam peningkatan kemampuan, penguasaan *hardware* dan *software* maupun dalam pemahaman sistem komputerisasi penjualan ini.

- b. Untuk menjaga dari hal-hal yang tidak diinginkan, seperti hilang data. Sebaiknya sistem komputerisasi penjualan dipelihara secara rutin dan hanya karyawan atau bagian penjualan saja yang dapat mengakses sistem tersebut.
- c. Melakukan *back up* data secara rutin sebagai cadangan dari *master* data dan media penyimpanan harus terjamin seperti dalam *flashdisk* atau *harddisk* atau *CD ReWritable*.
- d. Pastikan komputer bebas dari virus, kemudian gunakan atau install software anti virus yang terbaru dalam sistem penjualan untuk mendeteksi sewaktu-waktu ada yang memasukkan data dari luar komputer itu sendiri.
- e. Gunakan *password* dalam komputer dan kata sandi hanya karyawan tertentu saja yang boleh tahu.