

## **BAB V**

### **PENUTUP**

#### 1. Kesimpulan

- a. Penggunaan sistem penjualan secara manual memerlukan banyak waktu serta keakuratan data atau informasi yang kurang terjamin. Padahal kegiatan penjualan merupakan kegiatan rutinitas setiap harinya dan memerlukan ketelitian yang cukup.
- b. Tingkat kesalahan pada penggunaan sistem manual lebih besar dibanding dengan menggunakan sistem yang terkomputerisasi seperti dalam proses penghitungan
- c. Dengan adanya sistem penjualan secara terkomputerisasi pengolahan data, penyajian informasi penjualan akan lebih cepat, akurat serta keamanan data akan lebih terjamin karena tempat atau media penyimpanan lebih terjaga.
- d. Dengan menggunakan sistem penjualan yang sudah terkomputerisasi diharapkan masalah atau hambatan yang dihadapi dalam sistem manual dapat teratasi atau meminimalkan kesalahan yang terjadi dalam sistem manual seperti dalam penyajian informasi yang kurang cepat dan keakuratan data yang kurang terjamin.

#### 2. Saran

Adapun berapa hal yang dapat disampaikan sebagai suatu masukan antara lain :

- a. Untuk menjaga dari hal-hal yang tidak diinginkan, seperti hilang data sebaiknya sistem komputerisasi penjualan dipelihara secara rutin dan hanya karyawan atau bagian penjualan saja yang dapat mengakses sistem tersebut.
- b. Melakukan back up data secara rutin sebagai cadangan dari master data dan media penyimpanan harus terjamin seperti dalam harddisk atau CD rewritable.
- c. Gunakan password dalam komputer dan kata sandi dan hanya karyawan tertentu saja yang boleh tau.