

## **BAB V**

### **PENUTUP**

#### **1. Kesimpulan**

Dari uraian yang telah dikemukakan pada bab-bab sebelumnya, maka dapat diambil kesimpulan sebagai berikut :

- a. Memindahkan sebagian beban kerja pengembangan usaha kepada sistem
- b. Dengan diterapkannya sistem penjualan tunai berbasis Computer diharapkan masalah-masalah yang dihadapi dapat dipecahkan, sehingga memberikan informasi yang cepat, tepat, dan akurat.
- c. Tingkat kesalahan sistem terkomputersisasi lebih kecil, jika dibandingkan dengan sistem manual, terutama pada administrasi dengan data fisik yang ada.
- d. Meringankan pelayanan dalam mengontrol data dan pembuatan laporan.
- e. Laporan dapat dibuat dalam berbagai format dengan mudah, cepat dan akurat.

#### **2. Saran**

Sehubungan dengan hal-hal tersebut diatas dan untuk meningkatkan keberhasilan sistem informasi penjualan tunai yang baik maka berikut ini adalah saran-saran agar sistem dapat berjalan dengan baik dan lebih efektif.

- a. Sistem penjualan tunai sebaiknya menggunakan sistem jaringan, sehingga dapat berhubungan dengan bagian-bagian yang terkait.
- b. Peningkatan disiplin dan peningkatan Sumber daya manusia juga mendukung keberhasilan sistem informasi penjualan tunai.
- c. Kerjasama antar pegawai menentukan tercapainya sistem penjualan yang baik.
- d. Penilaian yang tinggi pada informasi dengan *feedback*.