BAB V
PENUTUP

5.1 Kesimpulan

Dari uraian – uraian bab demi bab sebelumnya maka dari sistem Penjualan berbasis SMS Gateway ini dapat di tarik kesimpulan :

a. Penggunaan sistem promosi secara manual sangat tidak efektif dan efisien.

b. Sistem yang telah di implementasikan dengan baik dan menunjang kinerja suatu sistem, sehingga akan membuat perubahan pada instansi tersebut, yang tentunya perubahan ke arah yang lebih baik, baik dalam manajemen pertokoan maupun sumber daya manusianya, sehingga akan dapat menunjang kemajuan dan keuntungan yang di peroleh dari pertokoan tersebut.

c. Promosi dan penyajian produk-produk terbaru dapat dilakukan dengan lebih mudah, cepat, teliti dan lebih rapi apabila menggunakan sistem yang canggih seperti SMS Gateway ini.

d. Dengan menggunakan sistem berbasis SMS Gateway ini diharapkan masalah–masalah promosi yang di hadapi dalam sistem manual dapat diatasi dengan baik dan dapat meminimilasikan kesalahan – kesalahan yang terjadi dalam sistem manual seperti dalam penyajian informasi produk-produk terbaru yang kurang efektif dan efisien.

5.2 Saran

Dari hasil yang telah di terapkan, maka penulis ingin memberikan Masukan dan saran – saran yang mungkin dapat berguna untuk meningkatkan penjualan pada Distro Twenty Eight Hardware antara lain :

a. Tersedianya Sistem SMS Gateway untuk mempromosikan informasi produk-produk terbaru ataupun memberitahukan diskon-diskon kepada pelanggan tetap distro Twenty Eight hardware.
b. Pengembangan proses mengenai pembayaran on-line dengan disediakan fasilitas untuk transfer pembayaran kepada pelanggan
c. Agar mempunyai back up data sebagai cadangan apabila sewaktu–waktu data tersebut hilang atau rusak.
d. Diharapkan bagi semua pihak dan bagian yang terkait dengan penggunaan sistem ini untuk dapat menerima dan melaksanakan dengan penuh pengertian, sehinggaa apa yang di harapkan dari sistem yang berbasis SMS Gateway ini dapat terwujud.