

## **BAB V**

### **PENUTUP**

#### **1. Kesimpulan**

Dari pembahasan yang telah diuraikan, maka kesimpulan yang dapat ditarik dari sistem penjualan ini antara lain :

- a. Penggunaan sistem penjualan secara manual memerlukan banyak waktu dan keakuratan data atau informasi yang kurang terjamin, sedangkan kegiatan penjualan merupakan kegiatan rutinitas setiap harinya dan memerlukan ketelitian yang cukup.
- b. Dengan menggunakan sistem penjualan yang sudah terkomputerisasi dapat teratasi atau meminimalkan kesalahan yang terjadi dalam sistem tersebut.
- c. Dengan adanya sistem secara komputerisasi pengolah data, penyajian informasi persediaan barang akan lebih cepat, akurat serta keamanan data akan lebih terjamin karena tempat atau media penyimpanan lebih terjaga.
- d. Kesulitan dalam pembuatan laporan secara manual, dapat dipermudah dan dipercepat dengan adanya sistem yang terkomputerisasi.

#### **2. Saran**

Adapun beberapa hal yang dapat yang disampaikan sebagai suatu masukan antara lain :

- a. Agar diadakan pelatihan yang baik dalam penggunaan sistem komputerisasi yang baru tersebut kepada karyawan yang menggunakan sistem ini.
- b. Diperlukan orang untuk menguasai masalah hardware atau software agar terhindar dari masalah yang merugikan toko.

- c. Dilakukan back-up secara berkala terhadap data yang penting untuk mengantisipasi keadaan yang tidak diinginkan.
- d. Pastikan komputer bebas dari virus dan gunakan software anti virus yang terbaru dalam sistem penjualan.
- e. Gunakan password atau kata sandi dalam komputer yang hanya dapat diketahui oleh karyawan tertentu saja.