

BAB V

PENUTUP

1. KESIMPULAN

Sistem yang diterapkan pada Rumah makan Bakso Barokah "Abi" ini masih bersifat manual. Jadi sering terjadi kesalahan dalam memberikan menu atau menghitung jumlah menu yang ada serta proses pelayanan kurang teratur. Sehingga dapat ditarik kesimpulan sebagai berikut :

- a. Dengan menggunakan sistem komputer maka diharapkan dapat meningkatkan pelayanan dalam proses transaksi di bagian penjualan dan dapat menghemat waktu, meningkatkan efisiensi kerja, serta dapat memperkecil kemungkinan terjadinya kesalahan.
- b. Dengan sistem berbasis komputer akan mempermudah dalam menyimpan, penerimaan dan pengolahan data.
- c. Meringankan pekerjaan dalam mengontrol data dan membuat hasil laporan penjualan, sehingga dapat mengoptimalkan waktu dan tenaga dengan hasil yang maksimal.
- d. Laporan yang dibuat lebih mudah, cepat, dan akurat sehingga dapat disajikan dengan tepat waktu.

2. SARAN

Sehubungan dengan hal-hal tersebut di atas, untuk dapat meningkatkan keberhasilan sistem informasi penjualan tunai pada Rumah makan Bakso Barokah "Abi", maka langkah yang diperlukan dalam membangun sistem komputerisasi ini sangatlah penting, untuk kemudahan proses penjualan tunai dimasa sekarang dan dimasa yang akan datang.

Maka berikut adalah beberapa saran agar program dapat berjalan lebih efektif :

- a. Tersedianya perangkat komputer demi menunjang sistem penjualan berbasis komputer.
- b. Tersedianya Sumber Daya Manusia yang dapat mengoperasikan sistem ini agar dapat berjalan sebagaimana yang diharapkan.
- c. Di beri pelatihan dan pendidikan mengenai sistem komputer, bagaimana cara menggunakannya kepada Waiter/Waitress di Rumah Makan Bakso Barokah "Abi" tersebut serta koordinasi dan kerja sama yang baik antar Waiter/Waitress.
- d. Melakukam perawatan terhadap komputer baik untuk perangkat fisik maupun perangkat lunaknya. Sehingga komputer dapat beroperasi dengan baik sehingga menghasilkan apa yang diharapkan sebelumnya.
- e. Perlu adanya *back up* data guna mencegah hal-hal yang tidak diinginkan.