

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Penjualan secara manual saat ini pada Bengkel Bubut Ahab Jaya Abadi kendala, dimana terjadinya penurunan omset dikarenakan kurangnya promosi. Pada bab ini dibahas mengenai kesimpulan yang menjawab rumusan masalah dari penelitian ini, serta saran yang dapat diberikan kepada perusahaan dan untuk penelitian sehingga dapat disimpulkan sebagai berikut:

- a. Saat ini Bengkel Bubut Ahab Jaya Abadi memiliki kendala penurunan omset karena kurangnya promosi yang ada pada bengkel tersebut. Selain itu, pelanggan memperoleh informasi mengenai penjualan berbagai jenis besi sehingga memudahkan pelanggan untuk memilih barang yang diperlukan.
- b. Dengan adanya sistem informasi ini, maka pelayanan penjualan akan menjadi lebih terkomputerisasi sehingga dalam prosesnya akan menjadi lebih cepat, efisien dan rapi serta data-data akan dengan sangat mudah dicari dan pengelolaan data akan sangat mudah.
- c. Dengan menyediakan sistem informasi pelanggan memperoleh informasi mengenai pelayanan jasa pada Bengkel Bubut Ahab Jaya Abadi sehingga memudahkan pelanggan untuk menggunakan jasa pelayanan.
- d. Pembuatan laporan menjadi terkomputerisasi, sehingga pemilik akan mudah dalam melihat semua transaksi yang terjadi dibengkel, dan menjadi lebih cepat hanya dengan mencetak laporan dari sistem.
- e. Dapat mengontrol target operasional dan manajemen jalanya penyebaran informasi secara langsung.
- f. Customer dapat mengakses produk yang diinginkan dengan cara login di *website E-commerce*.

5.2 Saran

Dalam rancangan *website E-commerce* ini penulis berharap sistem ini bermanfaat dengan baik sesuai dengan kemajuan perkembangan informasi dan penjualan di Bengkel Bubut Ahab Jaya Abadi. Untuk itu saran yang dapat diberikan untuk sistem layanan penjualan ini adalah :

- a. Sebaiknya Pihak perusahaan harus lebih memperhatikan promosi, karena dengan promosi konsumen dapat mengetahui keberadaan Bengkel Bubut Ahab Jaya Abadi.
- b. Sebaiknya perangkat lunak aplikasi ini diperluas dengan software yang lebih baru, dan tidak hanya terbatas pada kegiatan penjualan pembelian, pemasaran, service saja, tetapi juga bisa mengelola keuangan, pengajian karyawan.
- c. Pada sistem informasi dapat ditambahkan tentang perhitungan laba rugi perusahaan sehingga laporan menjadi lengkap dan perusahaan mengetahui perkembangan proses bisnisnya.
- d. Sistem Informasi promosi dan penjualan pada Bengkel Bubut Ahab Jaya Abadi perlu di tunjang dengan pemeliharaan yang baik agar dapat berjalan sesuai dengan tujuan yang diharapkan.
- e. Seharusnya disetiap peralatan yang akan dijual diadakan perencanaan pengontrolan barang-barang agar mendukung kegiatan jual beli di Bengkel Bubut Ahab Jaya Abadi.

