

**ANALISIS PERBANDINGAN KEPUTUSAN PEMBELIAN
KONSUMEN SECARA *ONLINE* DAN *OFFLINE* PADA
ACAU MARTABAK 89**

SKRIPSI



**PROGRAM STUDI BISNIS DIGITAL
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
ISB ATMA LUHUR
PANGKALPINANG
2024**

**ANALISIS PERBANDINGAN KEPUTUSAN PEMBELIAN
KONSUMEN SECARA *ONLINE* DAN *OFFLINE* PADA
ACAU MARTABAK 89**

SKRIPSI

**Diajukan Untuk Melengkapi Salah Satu Syarat
Memperoleh Gelar Sarjana Bisnis**



**PROGRAM STUDI BISNIS DIGITAL
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
ISB ATMA LUHUR
PANGKALPINANG**

2024

LEMBAR PERNYATAAN

Yang bertanda tangan dibawah ini:

NIM : 2077500015

Nama : Bella

Judul Skripsi : **ANALISIS PERBANDINGAN KEPUTUSAN PEMBELIAN
KONSUMEN SECARA *ONLINE* DAN *OFFLINE* PADA
ACAU MARTABAK 89**

Menyatakan bahwa Laporan Tugas Akhir atau Skripsi saya adalah hasil karya sendiri dan bukan plagiat. Apabila ternyata didalam laporan Tugas Akhir atau Skripsi saya terdapat unsur plagiat, maka saya siap untuk mendapatkan sanksi akademik yang terkait dengan hal tersebut.

Pangkalpinang, 25 Juli 2024



Bella

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI
ANALISIS PERBANDINGAN KEPUTUSAN PEMBELIAN KONSUMEN
SECARA ONLINE DAN OFFLINE PADA ACAU MARTABAK 89
Yang dipersiapkan dan disusun oleh

Bella
2077500015

Telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji
Pada Tanggal 19 Juli 2024

Susunan Dewan Pengaji
Anggota


Yosefin, S.E., M.Si
NIDN. 0213078101

Dosen Pembimbing


R.Ferry Bakti A., S.H., M.M
NIDN. 0208038701

Ketua


Sarwindah, S.Kom., MM
NIDN. 0212068601



Skripsi ini telah diterima dan sebagai salah satu persyaratan
Untuk memperoleh gelar Sarjana Bisnis
Tanggal 25 Juli 2024

DEKAN FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS



Hengki S. Kom., M. Kom

KATA PENGANTAR

Puji syukur Alhamdulillah kehadiran Allah SWT yang telah melimpahkan segala rahmat dan karunia-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan skripsi yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Bisnis Digital ISB ATMA LUHUR.

Penulis menyadari bahwa laporan skripsi ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, kritik dan saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati.

Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa laporan skripsi ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Allah SWT yang telah menciptakan dan memberikan kehidupan di dunia.
2. Orang tua tercinta yang telah membantu penulis baik spirit maupun materi.
3. Bapak Drs. Djactun HS yang telah mendirikan Atma Luhur.
4. Bapak Prof. Dr. Ir. Wendi Usino, MM.,M.Sc., Ph.d selaku Rektor ISB Atma Luhur.
5. Bapak Hengki, S.Kom., M.Kom., selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Institut Sains dan Bisnis Atma Luhur.
6. Ibu Sarwindah, S.Kom., MM., selaku Kaprodi Bisnis Digital, Institut Sains dan Bisnis Atma Luhur.
7. Bapak R. Ferry Bakti A., S.H., M.M., selaku dosen pembimbing skripsi yang telah meluangkan waktu untuk untuk membimbing skripsi dengan tanggung jawab sehingga skripsi ini dapat diselesaikan
8. Saudara dan sahabat-sahabatku terutama teman-teman angkatan 2020 yang telah memberikan dukungan moral untuk terus menyelesaikan skripsi ini.
9. Untuk diri sendiri yang telah berusaha untuk menyelesaikan skripsi ini sampai selesai.
10. Terimakasih untuk Salsa Asri Mariska dan Ridwan yang telah membantu saya dalam membuat skripsi ini

Semoga Tuhan Yang Maha Esa membala kebaikan dan selalu mencerahkan hidayah serta taufik-Nya, Amin.

Pangkalpinang, 25 Juli 2024

Bella



ABSTRACT

This research aims to determine the comparison of consumer purchasing decisions between online and offline purchases and determine the influence of each online and offline variable on purchasing decision variables. This research uses quantitative research which uses questionnaires. The sample used in the research was 200 where the sample was taken from buyers in Acau Martabak 89. The analytical techniques used were validity test, reliability test, normality test, homogeneity test, partial test or t test and Mann Whitney test. This research is comparative. The results of this research show that online variables and offline variables partially influence purchasing decision variables. Based on the results of the comfort indicator value asymp.sig.(2-tailed) of 0.031, which is <0.05, it can be concluded that there are differences in these variables.

Keywords: Online, Offline, Purchase decisions



ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui perbandingan keputusan pembelian konsumen antara pembelian secara *online* dan *offline* mengetahui pengaruh antara masing – masing variabel *online* dan *offline* terhadap variabel keputusan pembelian. Penelitian ini menggunakan penelitian kuantitatif dimana menggunakan dengan penyebaran kuesioner. Sampel yang digunakan dalam penelitian berjumlah 200 dimana sampel tersebut diambil dari pembeli di acau martabak 89. Teknik analisis yang digunakan yaitu uji validitas, uji reliabilitas, uji normalitas, uji homogenitas, uji parsial atau uji t dan uji mann whitney. metode analisis yang digunakan dalam penelitian ini yaitu komparatif. Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa variabel *online* dan variabel offline secara parsial berpengaruh terhadap variabel keputusan pembelian. Berdasarkan hasil nilai indikator kenyamanan asymp.sig.(2-tailed) sebesar 0,031 yang dimana $< 0,05$ maka dapat berkesimpulan bahwa variabel tersebut dinyatakan terdapat perbedaan.

Kata kunci: *Online*, *Offline*, keputusan Pembelian



DAFTAR ISI

	Halaman
LEMBAR PERNYATAAN	i
LEMBAR PENGESAHAN	ii
KATA PENGANTAR	iii
ABSTRACT	v
ABSTRAK	vi
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR GAMBAR	x
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xii
BAB 1 PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	5
1.3 Batasan Masalah	5
1.4 Tujuan dan Manfaat Penelitian	5
1.4.1 Tujuan Penelitian	5
1.4.2 Manfaat Penelitian	5
1.5 Sistematika Penelitian	6
BAB II LANDASAN TEORI	8
2.1 Keputusan Pembelian	8
2.1.1 Pengertian Keputusan Pembelian	8
2.1.2 Proses Keputusan Pembelian	8
2.1.3 Faktor yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian	10
2.1.4 Indikator Keputusan Pembelian	12
2.2 Konsumen	13
2.2.1 Pengertian Konsumen	13
2.2.2 Faktor yang Mempengaruhi Perilaku Konsumen	13
2.3 <i>Online</i>	14
2.3.1 Pengertian <i>Online</i>	14

2.3.2	Pengertian Belanja <i>Online</i>	14
2.3.3	Kelebihan Belanja <i>Online</i>	14
2.3.4	Kekurangan Belanja <i>Online</i>	15
2.3.5	Indikator <i>Online</i>	15
2.4	<i>Offline</i>	17
2.4.1	Pengertian Belanja <i>Offline</i>	17
2.4.2	Fungsi Toko <i>Offline</i>	17
2.4.3	Indikator <i>Offline</i>	18
2.5	Martabak Acau 89	19
2.6	Kerangka Berpikir	21
2.7	Hipotesis Penelitian	22
2.8	Penelitian Terdahulu	23
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	32
3.1	Waktu dan Wilayah Penelitian	32
3.2	Jenis Penelitian	32
3.3	Populasi dan Sampel Penelitian	32
3.3.1	Populasi	32
3.3.2	Sampel	32
3.4	Teknik Pengambilan Sampel	33
3.5	Data dan Jenis Data	34
3.6	Teknik Pengumpulan Data	34
3.7	Variabel Penelitian	35
3.8	Definisi Operasional Variabel	36
3.9	Skala Pengukuran	37
3.10	Teknik Analisis Data	38
3.10.1	Uji Instrumen Penelitian	39
3.10.2	Uji Asumsi Klasik	39
3.10.3	Uji Hipotesis	40
3.11	Alat Analisis Data Penelitian	41
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	42
4.1	Deskripsi Responden	42



4.1.1	Karakteristik Responden Menurut Jenis Kelamin	42
4.1.2	Karakteristik Responden Menurut Usia	42
4.1.3	Karakteristik Responden Menurut Pekerjaan	43
4.2	Analisis Deskriptif Variabel Penelitian	44
4.2.1	<i>Online</i> (Pembelian <i>Online</i>) (X1)	44
4.2.2	<i>Offline</i> (Pembelian <i>Offline</i>) (X2)	47
4.2.3	Keputusan Pembelian (Y)	51
4.3	Uji Instrumen Penelitian	52
4.3.1	Uji Validitas	53
4.3.2	Uji Reliabilitas	55
4.4	Uji Asumsi Klasik	58
4.4.1	Uji Normalitas	58
4.4.2	Uji Homogenitas	59
4.5	Uji Hipotesis	59
4.5.1	Uji Parsial atau Uji T	60
4.5.2	Uji Mann Whitney	61
4.6	Pembahasan	61
BAB V PENUTUP	64
5.1	Kesimpulan	64
5.2	Implikasi Penelitian	64
5.3	Saran	65
DAFTAR PUSTAKA	66
LAMPIRAN	69

DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 2.1 Martabak Acau 89	20
Gambar 2.2 Menu Martabak Acau	21
Gambar 2.3 Kerangka Berpikir	22
Gambar 3.2 Variabel Penelitian.....	36



DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 Jumlah Pembelian Martabak Acau	3
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu	23
Tabel 3.1 Definisi Operasional Variabel	37
Tabel 4.1 Responden Menurut Jenis Kelamin	42
Tabel 4.2 Responden Menurut Usia	43
Tabel 4.3 Responden Menurut Pekerjaan	43
Tabel 4.4 Analisis Deskirptif <i>Online</i>	44
Tabel 4.5 Analisis Deskriptif <i>Offline</i>	47
Tabel 4.6 Analisis Deskriptif Keputusan Pembelian	51
Tabel 4.7 Validitas Variabel <i>Online</i> (X1)	53
Tabel 4.8 Validitas Variabel <i>Offline</i> (X2)	54
Tabel 4.9 Validitas Variabel Keputusan Pembelian (Y)	55
Tabel 4.10 Reliabilitas Variabel <i>Online</i> (X1)	56
Tabel 4.11 Reliabilitas Variabel <i>Offline</i> (X2)	57
Tabel 4.12 Reliabilitas Variabel Keputusan Pembelian (Y)	58
Tabel 4.13 Uji Normalitas	59
Tabel 4.14 Uji Homogenitas	59
Tabel 4.15 Hasil Uji Parsial atau Uji T	60
Tabel 4.16 Hasil Uji Mann Whitney	61

DAFTAR LAMPIRAN

	Halaman
Lampiran 1. Surat Permohonan Skripsi	70
Lampiran 2. Jadwal Penelitian	71
Lampiran 3. Kuesioner Penelitian	72
Lampiran 4. Data Karakteristik Responden	77
Lampiran 5. Hasil Jawaban Responden	82
Lampiran 6. Hasil Distribusi Karakteristik Responden (SPSS 17)	105
Lampiran 7. Hasil Analisis Deskriptif Variabel	106
Lampiran 8. Hasil Uji Validitas	108
Lampiran 9. Hasil Uji Reliabilitas	111
Lampiran 10. Hasil Uji Asumsi Klasik	112
Lampiran 11. Hasil Uji Hipotesis	114
Lampiran 12. Surat Pernyataan Plagiat	120
Lampiran 13. Cek Plagiat	121
Lampiran 14. Kartu Konsultasi	122
Lampiran 15. Biodata Penulis Skripsi	123

