

**STRATEGI DIGITAL DALAM MENINGKATKAN
PERKEMBANGAN USAHA MIKRO DAN KECIL (UMKM)
PENYEDIA OLEH-OLEH KHAS BANGKA DI
PANGKALPINANG
STUDI KASUS DI DEKRANASDA**

PENELITIAN



LAPORAN AKHIR PENELITIAN
ISB ATMA LUHUR



PROGRAM STUDI BISNIS DIGITAL
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
INSTITUT SAINS DAN BISNIS ATMA LUHUR
PANGKALPINANG
2023/2024

LEMBAR PERYATAAN

Yang bertanda tangan di bawah ini :

Nim : 2077500047

Nama : Delvito Khairan Syahadan

Judul Skripsi : Strategi Digital Dalam Meningkatkan Usaha Mikro Dan Kecil
(UMKM) Penyedia Oleh-Oleh Khas Bangka Di pangkalpinang

Menyatakan bahwa Laporan Tugas Akhir atau Skripsi saya adalah karya sendiri dan bukan plagiat. Apabila ternyata ditemukan dalam laporan tugas akhir atau skripsi saya terdapat unsur plagiat, maka saya siap untuk mendapatkan sanksi akademik yang berkaitan dengan hal tersebut.



LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

STRATEGI DIGITAL DALAM MENINGKATKAN PERKEMBANGAN USAHA MIKRO DAN KECIL (UMKM) PENYEDIA OLEH-OLEH KHAS BANGKA DI PANGKALPINANG (STUDI KASUS DI DEKRANASDA)

Yang dipersiapkan dan disusun oleh

Delvito Khairan Syahadan

2077500047

Telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji

Pada tanggal 25 Juli 2024

Susunan Dosen Pengaji

Anggota

Lili Indah Sari, M.Kom

NIDN.0228128003

Ketua

Hengki, M.Kom

NIDN.0207049001

Dosen Pembimbing

Bambang Adiwinoto, M.Kom

NIDN.0216107192

Kaprodi Bisnis Digital

Sarwindah, S.Kom., MM

NIDN.0212068601

Skripsi ini telah diterima dan sebagai satu persyaratan

Untuk memperoleh gelar sarjana Bisnis Digital 30 agustus 2024

DEKAN FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS

Hengki, S.Kom., M.Kom

NIDN.0207049001

HALAMAN PENGESAHAN PROPOSAL PENELITIAN

1. Judul Penelitian : Strategi digital dalam meningkatkan usaha Mikro dan kecil (UMKM) penyedia oleh-Oleh khas di pangkalpinang (studi kasus di dekranasda)
2. Bidang penelitian : UMKM
3. Peneliti
- a. Nama Lengkap : DELVITO KHAIRAN SYAHADAN
 - b. Jenis Kelamin : Laki-Laki
 - c. NIM : 2077500047
 - d. Program Studi : Bisnis Digital
 - e. Alamat : Semabung Baru
 - f. Telepon : 087713829694
 - g. E-mail : 2077500047@mahasiswa.atmaluhur.ac.id
4. Lokasi penelitian : Kota PangkalPinang

PangkalPinang, 24 Juli 2024



Mengetahui
Dosen Pembimbing
Bambang Adiwineto, M.Kom
NIDN. 0216107102

KATA PENGANTAR

Puji syukur Alhamdulilah kehadiran Allah SWT yang telah melimpahkan Segala puji rahmat dan KaruniNya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan penelitian yang merupakan salah satu persyaratan untuk menyelesaikan program studi strata satu (S1) pada Program Studi Bisnis Digital ISB ATMA LUHUR.

Penulis menyadari bahwa laporan penelitian ini masih jauh dari sempurna. Karena itu, Kritik dan Saran akan senantiasa penulis terima dengan senang hati.

Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari pula bahwa laporan penelitian ini takkan terwujud tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari berbagai pihak. Untuk itu, dengan segala kerendahan hati, penulis menyampaikan ucapan terimakasih kepada:

1. Allah SWT yang telah menciptakan dan memberikan kehidupan di dunia.
2. Bapak dan Ibu tercinta yang telah mendukung penulis baik spirit maupun materi.
3. Bapak Drs. Djaettun Hs yang telah mendirikan Atma Luhur.
4. Bapak Prof .Dr.Ir Wendi Usino, M.Sc.,MM selaku Rektor ISB Atma Luhur.
5. Bapak Hengki,M.Kom selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis.
6. Ibu Sarwindah,S.Kom.,M.M. selaku Kaprodi Bisnis Digital.
7. Bapak Bambang Adiwinoto,M.Kom.selaku dosen pembimbing.
8. Saudara dan Sahabat-sahabatku terutama teman-teman angkatan 2020 yang telah memberikan dukungan moral untuk terus menyelesaikan penelitian ini.
9. Anisa Juliasari selaku istri yang telah memberikan doa dan dukungan.
10. Bhiyya Azkiya Syahadan selaku anak pertama .
11. Mazabhi Kaifan Qibrani selaku adek kandung pertama.
12. Raisa Kayrani Salasabila selaku adek kandung kedua.
13. Anita Safira selaku adek ipar perempuan.
14. Arizka Agistia selaku adek ipar perempuan.
15. Ilham Marzawi selaku adek ipar laki-laki.

Semoga Tuhan Yang Maha Esa membalas kebaikan dan selalu mencurahkan hidayah serta taufikNya, Amin

Pangkalpinang, 24 Juli 2024

Wito
Penulis



ABSTRAK

Dalam era digital saat ini, UMKM di dekranasda menghadapi tantangan, tetapi juga memiliki peluang besar untuk mengembangkan pemasaran digital dengan menggunakan aplikasi Tiktok.Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengetahui bagaimana dekranasda membantu UMKM penyedia oleh-oleh khas bangka yang produknya berada di dekranasda pangkalpinang dengan memanfaatkan aplikasi tiktok untuk memasarkan produk mereka, mempromosikan produk mereka, meningkatkan pemasaran produk mereka, dan Bagaimana dekranasda membantu UMKM yang berada di dekranasda dalam mengembangkan pemasaran digital di era digital saat ini.Dalam penelitian ini, survey, wawancara, observasi, dan penyebaran kuesioner digunakan untuk mengumpulkan data.Hasil penelitian menunjukkan bahwa jumlah sampel dalam penelitian ini adalah 156 sampel, dan populasi yang disurvei adalah 55 orang. Metode pengumpulan sampel yang digunakan adalah sampel acak sederhana. Hasil pengujian menunjukkan bahwa secara simultan nilai Fhitung sebesar 3.996 dengan tingkat signifikan sebesar 0,004,sehingga Ho ditolak atau Ha diterima.(X) starategi digital terhadap variabel terikat, yaitu variabel (Y) perkembangan UMKM secara bersamaan atau sekaligus. Secara Regresi sederhana nilai konstanta a menunjukan nilai sebesar 8.187, artinya jika ada terjadi perubahan variabel independen (nilai X adalah 0) maka nilai variabel dependen (Y) sebesar 8.187.Nilai koefisien regresi variabel X1 sebesar .287,X2 sebesar 1.026,X3 400,X4 598,dan 320 bernilai positif artinya variabel Strategi Digital X1 meningkat sebesar 287,X2 1.026,X3 400, X4 598,X5 320, maka peningkatan perkembangan umkm sebesar 8.187.

Kata Kunci : Pengambangan, Strategi Digital, usaha mikro, kecil, dan menengah



ABSTRACT

In today's digital era, MSMEs in Dekranasda face challenges, but they also have significant opportunities to develop digital marketing by using the TikTok application. The aim of this research is to understand how Dekranasda assists MSMEs that provide typical souvenirs from Bangka, whose products are located in Dekranasda Pangkalpinang, by utilizing TikTok to market their products, promote their offerings, and enhance their product marketing. Additionally, it seeks to explore how Dekranasda supports MSMEs in developing digital marketing in the current digital age. In this research, surveys, interviews, observations, and the distribution of questionnaires were used to collect data. The research results indicate that the number of samples in this study is 156 samples, and the surveyed population consists of 55 individuals. The sampling method used is simple random sampling. The test results show that simultaneously the calculated F value is 3.996 with a significance level of 0.004, thus H_0 is rejected or H_a is accepted. The digital strategy (X) affects the dependent variable, which is the development of MSMEs (Y) simultaneously. In simple regression, the constant value a is 8.187, meaning that if there is a change in the independent variable (when X is 0), the value of the dependent variable (Y) is 8.187. The regression coefficients for variable X_1 is .287, X_2 is 1.026, X_3 is 400, X_4 is 598, and X_5 is 320, all of which are positive. This means that if the digital strategy variable X_1 increases by 287, X_2 by 1.026, X_3 by 400, X_4 by 598, and X_5 by 320, then the development of MSMEs will increase by 8.187.

Keywords: Mining, Digital Strategy, micro, small and medium-sized enterprises



DAFTAR ISI

| | |
|---|------------|
| HALAMAN PENGESAHAN PROPOSAL PENELITIAN | ii |
| KATA PENGANTAR | iii |
| ABSTRAK | v |
| ABSTRACT | vi |
| DAFTAR ISI | vii |
| DAFTAR TABEL | x |
| DAFTAR GAMBAR | xi |
| BAB I PENDAHULUAN | 1 |
| 1.1 Latar Belakang..... | 1 |
| 1.2 Rumusan Masalah | 2 |
| BAB II LANDASAN TEORI | 4 |
| 2.1 Strategi Digital..... | 4 |
| 2.1.1 Pengertian strategi..... | 4 |
| 2.2 Digital..... | 4 |
| 2.2.1 Pengertian Digital..... | 4 |
| 2.3 UMKM | 5 |
| 2.3.1 Pengertian UMKM..... | 5 |
| 2.3.2 Karakteristik UMKM | 6 |
| 2.3.3 Permasalahan dan Penghambat UMKM | 7 |
| 2.4 Peningkatan dan Pengembangan | 8 |
| 2.4.1 Pengertian Peningkatan..... | 8 |
| 2.4.2 Pengertian Pengembangan | 8 |
| 2.5 Tinjauan Penelitian Terdahulu | 8 |

| | | |
|---|---|----|
| 2.6 | Kerangka Berpikir | 13 |
| BAB III TUJUAN DAN MANFAAT | 15 | |
| 3. 1 | Tujuan Penelitian..... | 15 |
| 3. 2 | Manfaat Penelitian..... | 15 |
| 3. 3 | Tujuan Luaran..... | 16 |
| BAB IV METODOLOGI PENELITI | 16 | |
| 4.1 | Metode Penelitian..... | 16 |
| 4.2 | Prosedur Penelitian..... | 16 |
| 4.3 | Lokasi Penelitian | 18 |
| 4.4 | Teknik Pengumpulan Data | 18 |
| 4.5 | Teknik Analisis Data..... | 18 |
| BAB V HASIL DAN PEMBAHASAN | 20 | |
| 5.1 | Data Distribusi Karakteristik Responden | 20 |
| 5.1.1 | Karakteristik Usia Responden..... | 21 |
| 5.1.2 | Karakteristik Jenis Kelamin Responden | 21 |
| 5.1.3 | Karaktersitik Pendidikan Responden..... | 22 |
| 5.2 | Uji Validitas | 23 |
| 5.3 | Uji Reliabilitas..... | 25 |
| 5.4 | Uji Koefesien Determinasi (R^2)..... | 26 |
| 5.5 | Uji Simultan (F)..... | 27 |
| 5.6 | Uji Persial (T) | 28 |
| 5.7 | Analisis Regresi Sederhana | 28 |
| BAB VI KESIMPULAN DAN SARAN..... | 30 | |
| 6.1 | Kesimpulan..... | 30 |
| 6.2 | Saran | 30 |

| | |
|---------------------|----|
| DAFTAR PUSTAKA..... | 31 |
| LAMPIRAN..... | 35 |



DAFTAR TABEL

| | |
|--|----|
| Tabel 2. 1 Kerangka Berpikir | 14 |
| Tabel 4. 1 Populasi dan Sampel | 18 |
| Tabel 5. 1 Uji Validitas..... | 24 |
| Tabel 5. 2 Uji Reliabilitas..... | 25 |
| Tabel 5. 3 Uji Koefesien Determinasi | 26 |
| Tabel 5. 4 Uji Simultan (F) | 27 |
| Tabel 5. 5 Uji Persial (T)..... | 28 |



DAFTAR GAMBAR

| | |
|---|----|
| Gambar 5. 1 Usia Responden..... | 21 |
| Gambar 5. 2 Jenis Kelamin Responden | 21 |
| Gambar 5. 3 Pendidikan Terakhir Responden | 23 |

