

## **BAB V**

### **PENUTUP**

#### **1. Kesimpulan**

Dari uraian yang telah diuraikan pada bab-bab sebelumnya, maka kesimpulan yang dapat ditarik sebagai berikut:

- a. Penggunaan sistem penjualan secara manual memerlukan banyak waktu serta keakuratan data atau informasi yang kurang terjamin. Padahal kegiatan penjualan merupakan rutinitas setiap harinya dan memerlukan ketelitian yang cukup.
- b. Tingkat kesalahan pada penggunaan sistem manual lebih besar dibandingkan dengan menggunakan sistem yang sudah terkomputerisasi seperti dalam proses perhitungan.
- c. Dengan adanya sistem penjualan secara komputerisasi pengolahan data, penyajian informasi penjualan akan lebih cepat, akurat serta keamanan data akan lebih terjamin karena tempat dan media penyimpanan lebih terjaga.
- d. Dengan menggunakan sistem penjualan yang sudah terkomputerisasi diharapkan masalah atau hambatan yang dihadapi dalam sistem manual dapat teratasi atau meminimalkan kesalahan yang terjadi dalam sistem manual seperti dalam penyajian informasi yang kurang cepat dan keakuratan dan keakuratan data yang kurang terjamin.

#### **2. Saran**

Untuk meningkatkan keberhasilan pada Sistem Informasi Penjualan Tunai pada Toko Bangunan Jaya Material , maka berikut ini adalah saran-saran agar program dapat berjalan dengan baik dan lebih efektif antara lain :

- a. Perlu disediakan komputer agar proses penjualan dapat terlaksana dengan baik.
- b. Pemakai atau user harus memiliki penguasaan dan kemampuan dalam bidang komputer baik hardware maupun software yang baik yang dibutuhkan dalam sistem komputerisasi penjualan.
- c. Jika perlu dilakukan pelatihan atau training khusus untuk menjalankan sistem yang baru ini, baik dalam peningkatan kemampuan, penguasaan software dan hardware dalam pemahaman sistem komputerisasi penjualan ini.
- d. Untuk menjaga hal-hal yang tidak diinginkan seperti hilang data, sebaiknya sistem komputerisasi penjualan dipelihara secara rutin dan hanya karyawan atau bagian penjualan saja yang dapat mengakses sistem tersebut.
- e. Melakukan backup secara rutin sebagai cadangan data master dan media penyimpanan harus terjamin seperti dalam diskette atau harddisk.
- f. Pastikan komputer bebas dari virus, kemudian gunakan atau install software anti virus yang terbaru dalam sistem penjualan untuk mendeteksi sewaktu-waktu ada yang memasukkan data dari luar sistem itu sendiri.
- g. Gunakan password dalam komputer dan kata sandi dan hanya karyawan tertentu saja yang boleh tahu.