

## **BAB V**

### **PENUTUP**

#### **1. Kesimpulan**

Berdasarkan pembahasan bab - bab sebelumnya, maka dalam kesempatan ini penulis memberikan kesimpulan diantaranya adalah :

- a. Penggunaan sistem penjualan secara manual memerlukan banyak waktu serta keakuratan data dan informasi yang kurang terjamin, padahal kegiatan penjualan merupakan kegiatan rutinitas setiap harinya dan memerlukan ketelitian yang cukup
- b. Tingkat kesalahan pada penggunaan sistem manual lebih besar di bandingkan dengan menggunakan sistem yang sudah terkomputerisasi seperti dalam proses perhitungan.
- c. Dengan adanya sistem penjualan secara komputerisasi pengolahan data, penyajian informasi penjualan akan lebih cepat, akurat serta keamanan data akan terjamin karena tempat atau , media penyimpanan lebih terjaga
- d. Dengan menggunakan sistem penjualan yang sudah terkomputerisasi di harapkan masalah atau hambatan yang dihadapi dalam sistem manual dapat teratasi atau meminimalkan kesalahan yang terjadi dalam system manual seperti dalam penyajian informasi yang kurang cepat dan keakuratan data yang kurang terjamin.

## **2. Saran**

Adapun beberapa hal yang dapat disampaikan sebagai suatu masukan antara lain :

- a. Untuk menghindari kesalahan data pada saat memasukan data, maka di perlukan oprator yang baik.
- b. Adanya penyimpanan atau pengarsipan yang baik untuk dokumen - dokumen transaksi penjualan, agar terhindar dari kerusakan atau kehilangan sehingga suatu saat dapat di pergunakan lagi.
- c. Untuk menunjang kelancaran kegiatan perusahaan, maka sebaiknya dilalukan komputerisasi menyeluruh terhadap sistem-sistem yang lain.
- d. Peningkatan disiplin dan peningkatan sumber daya manusia turut mendukung keberhasilan Sitem Penjualan Tunai ini.
- e. Koordinasi atau kerja sama antar pegawai menentukan tercapai Sistem PenjualanTunai.